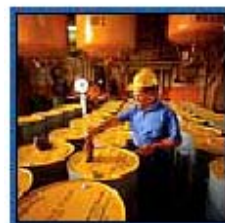


iRenaissance ERP 5.9

***Сводная информация
по функциональности
новой версии***

Октябрь 2003 г.

ROSS SYSTEMS



iRen59.01

Новые возможности, появившиеся в iRenaissance ERP 5.9, для заказчиков Ross можно разбить на пять основных категорий: вертикализация, автоматизация, обеспечение совместной работы, удобство использования и бизнес-эффективность.

Вертикализация

Компания Ross фокусирует свои усилия на предоставлении глубокой, развитой функциональности для всех обслуживаемых ей отраслей. Для заказчика увеличение уровня вертикализации промышленной отрасли предоставляет особую ценность с точки зрения совокупной стоимости владения программным обеспечением. Заказчику гарантированно предоставляется требуемая функциональность, предназначенная для решения не только текущих, но и будущих задач. С этой точки зрения заказчику весьма полезно участвовать в работе специфичных для отрасли телеконференций, что позволит обмениваться проблемами и решениями со своими партнерами, а также сообщать свои пожелания в компанию Ross Systems.

Автоматизация

Компания Ross также прилагает свои усилия к автоматизации многократно повторяющихся процессов, обычно связанных с вводом информации в приложения iRenaissance. Это включает ручной ввод транзакционных данных, а также информации, полученной из других источников, таких как системы управления производственными процессами или внешние источники данных. Эти дополнительные возможности позволяют повысить эффективность эксплуатации предприятия и снизить издержки, при одновременном снижении уровня ошибок и повышении прозрачности операций.

Обеспечение совместной работы

Компания Ross продолжает работу над дальнейшим расширением возможностей совместной работы как для эксплуатируемых, так и планируемых к выпуску систем. Подобные возможности облегчают взаимодействие между сотрудниками, заказчиками и партнерами по цепочке поставок, а также упрощают работу с внешними системами. Расширенные возможности совместной работы обеспечивают быструю и точную передачу релевантных данных, причем зачастую в значительно больших объемах, чем это было ранее. За счет упреждающей координации вы сумеете достичь лучших отношений с партнерами, и уменьшить риск кризисов при принятии решений. Ваши текущие приложения iRenaissance, призванные оптимизировать внутренние операции, будут расширены вплоть до оптимизации внешних операций с партнерами и заказчиками.

Удобство использования

По мере своего роста корпоративные системы включают в себя новые приложения и возможности, при этом всегда существует риск повышения сложности пользования для конечных пользователей. Компания Ross постоянно работает над упрощением использования системы iRenaissance как для случайных, так и для опытных пользователей. Компания рассматривает удобство пользования системой в качестве критически важного фактора успеха заказчика. Когда система удобна в использовании, практически каждый сотрудник может принять участие в работе. Каждый сотрудник видит одно и то же представление фактов, а также получает преимущества от интегрированной системы реального времени, позволяющей принимать быстрые и точные решения. Обобщая, можно сказать, что системы с повышенным удобством использования являются при этом и высокопродуктивными.

Бизнес-эффективность

Одной из целей корпоративных систем является повышение эффективности принятия решений, и за счет этого, повышение эффективности всего бизнеса в целом. Снижение затрат, оптимизированная система хранения ТМЦ и повышенная скорость подачи заказов - все это лишь некоторые из общих целей. Для достижения успеха вам нужна правильная информация, в нужном формате, полученная своевременно, и доступная именно тем сотрудникам, кому это необходимо по служебным обязанностям. За счет своей повышенной бизнес-эффективности, компания Ross поможет вам точнее и быстрее принять критически важные решения, и достичь существенных конкурентных преимуществ в вашей отрасли.

Перечисленные категории являются центральными в текущей версии iRenaissance ERP 5.9, эта тенденция сохранится и в будущих версиях. Заказчики продуктов Ross приглашаются к активному участию в работе заинтересованных групп по продуктам и отраслям промышленности, в телеконференциях и ежегодно проводимых совещаниях, где можно высказать свои впечатления и пожелания, а также принять участие в выработке планов дальнейшего развития продукта. Дополнительная информация по группам и телеконференциям предоставлена в конце данного документа.

Кратко о функциональности данной версии

- Электронные записи партий
- Управление ценообразованием и скидками
- Расширения, обеспечиваемые инфраструктурой iRenaissance Internet Application Framework (IAF) и веб-сервисами:
 - Цеховая автоматизация
 - Улучшенная интеграция между iRenaissance ERP и iRenaissance SCM, а также iRenaissance ERP и iRenaissance CRM
 - Расширенный след партии
 - Основанная на использовании веб генерация отчетов и форм
- Повышенное удобство использования
- Оптимизированная производительность системы
- Улучшенная поддержка юридических требований

Содержание

Электронные записи партий.....	5
Управление ценообразованием и скидками	5
Улучшенная цеховая автоматизация	6
Записи службы контроля качества по полученным товарам	7
Расширенный след партии	7
Новая основанная на использовании веб генерация отчетов и форм.....	7
Повышение удобства использования.....	8
Повышение производительности системы	9
Улучшенная поддержка юридических требований.....	9
Учет пожеланий пользователей.....	9

Электронные записи партий

В условиях сегодняшнего высоко-конкурентного рынка, когда особое внимание уделяется качеству продукции и безопасности, соблюдению регулятивных норм и требований, концепция "системы записей" (system-of-record) становится все более популярной у многих заказчиков компании Ross. Кроме уже имеющейся функциональности финансовой "системы записей", iRenaissance ERP 5.9 предоставляет расширенные возможности организации производственно-технологической "системы записей". Новая версия включает дополнительную поддержку по ведению электронных записей партий (EBR - electronic batch records). Электронные записи партий являются электронными каталогами, содержащими исчерпывающую историю по продукту, включая все ингредиенты, операции, статистику по оператору и по запасу, начиная от источника получения и до потребления.

Поддержка EBR уменьшает потребность в ручных бумажных системах, при этом улучшая общую точность, скорость и надежность.

Ключевая функциональность iRenaissance ERP 5.9, позволяющая вести электронные записи партий, включает:

- Электронные подписи (требуемые в соотв. с 21 CFR Part 11)
- Расширенный аудит транзакций
- Улучшенная отслеживаемость партий и составление отчетов
- Улучшенное составление отчетов по заданиям

Данные возможности предназначены для использования в тесном сочетании и предоставляют расширенный доступ к соответствующей информации. В частности, функциональность отслеживания партий расширена с целью включения приемной и отгрузочной информации, и также была упрощена за счет использования расширенных графических возможностей платформы iBrowser.

Управление ценообразованием и скидками

Управление ценообразованием и скидками предоставляет надежную, исчерпывающую и гибкую систему скидок для компаний, поставляющих потребительские упакованные товары (CPG - consumer packaged goods). Используя модуль ценообразования и скидок, вы можете интегрировать сложные программы предоставления скидок и вычетов для ваших клиентов, сократить время на выполнение офф-лайн вычислений, фиксацию счетов-фактур от заказчиков и разнесение журнальных записей. Вы также можете учитывать скидки или комиссионные как на "ценовые скидки" (off invoice), так и на "торговые скидки" (post invoice).

Вследствие того, что этим требованиям заказчики Ross придают особую важность, новый модуль "Управление ценообразованием и скидками" будет выпущен в качестве стандартного, самостоятельного программного приложения iRenaissance, заменяя текущий модуль "Сделки и скидки" (Deals and Promotions) от организации Ross Services. Функциональность включает:

- Формирование эффективных скидок и комиссионных на основе предварительно определенных целей сбыта (т.е. суммы или числа проданных единиц продукции). Система накапливает цену скидки или комиссионных в предположении, что цель рекламной программы в конечном счете будет достигнута. Утверждение и окончательные выплаты этих поощрений определяется лишь вашим выбором и осмотрительностью.
- Определение скидок и комиссионных на основе процента валовой или чистой прибыли, заказанных единиц или общей величины.
- Определение множественных скидок в системе, которые можно выбрать автоматически, или вручную применить к заказам на продажу продукта. Множественные скидки могут применяться к одиночной строке заказа на продажу, до тех пор, пока не будет достигнута определяемая пользователем минимальная цена продукта.
- Ценовые скидки (традиционные скидки) и торговые скидки определяются в пределах определенных периодов времени с определяемыми пользователем льготными периодами.

Выплата скидок или комиссионных в качестве платежей AP третьим сторонам (применяется при расширенной выплате комиссионных торговым представителям), или в качестве платежей AR, применяемых при недостаточной оплате заказчиком.

- Отслеживание общего количества и стоимости продукта, проданного на дату предоставления скидки.
- Возможность интеграции с расширенными возможностями обработки в iRenaissance ERP для учетно-весовых (catch-weight) продуктов и продуктов с переменной концентрацией активного компонента (variable potency). Сюда включаются возможности управления переменными скидками для продуктов с учетом по весу или по активной концентрации.
- Возможность расходования каждой скидки и программа поправок для множественных счетов Главной книги.
- Детализация по иерархии в отношении задолженностей в рамках Главной книги.
- Определение каждой скидки или как фиксированной, или как переменной суммы (в рамках пределов, специфичных для рекламной акции).
- Отслеживание возвратов (bill back) и размещений, с гарантией, что клиенты получают возвраты только по правомочным счетам.
- Применение дополнительных корректировок (например, установка уровня расходов или сбора кредитов) для заказов на продажу.

Улучшенная цеховая автоматизация

Для дальнейшего расширения возможностей складской автоматизации, iRenaissance ERP 5.9 включает в себя набор веб-сервисов, предназначенных для выполнения широкого диапазона складских и специфичных для предприятий транзакций (таких, как отгрузки, поступления, производство и т.д.). Эти базовые транзакции представляют основу для нового решения iRenaissance Data Collection и дополнительных транзакций, которые будут реализованы в будущем.

Транзакции сбора данных в iRenaissance ERP 5.9 включают:

- Складские перемещения (1-стадийное и 2-х стадийное)
- Прямое увеличение (QOH - количество в наличии, QC - количество на карантине)
- Прямое уменьшение (QOH - количество в наличии)
- Коррекция поставки
- Подтверждение поставки
- Получение товара (при приобретении, 1-стадийном и 2-стадийном)
- Отпуск производственных материалов
- Подсчет для производства (с частичным закрытием)
- Перемещение места хранения (1-стадийное и 2-х стадийное)
- Передача на контроль качества / на карантин
- Подсчет запаса
- Перемещение в QC/QR из имеющего в наличии (QOH)
- Возврат производственных материалов



*Портативный ПК,
выполняющий новое
приложение iRenaissance
Data Collection*

Новое решение сбора данных, основанное на использовании веб-сервисов стандартного пакета приложений iRenaissance, и будет сопровождаться будущими версиями, обеспечивая постоянный рост функциональности при стоимости владения.

Записи службы контроля качества по полученным товарам

iRenaissance ERP 5.9 теперь содержит все, что может понадобиться при регистрации результатов проведения контроля качества при инспекции материалов, принятых от поставщиков. По мере того, как для каждого материала будут выполнены все predetermined тесты, баланс запаса для имеющихся в наличии материалов автоматически увеличивается. Если тесты контроля качества дают отрицательный результат, материалы не допускаются к перемещению в запас QOH. Для материалов, качество которых определяется концентрацией, единицы концентрации в запасе автоматически вычисляются на основе показателей, полученных при первоначальной проверке. Запись результатов контроля качества по принятым товарам также позволяет проводить автоматическое отслеживание партий, начиная от первоначальной приемки входящих сырьевых материалов.

Расширенный след партии

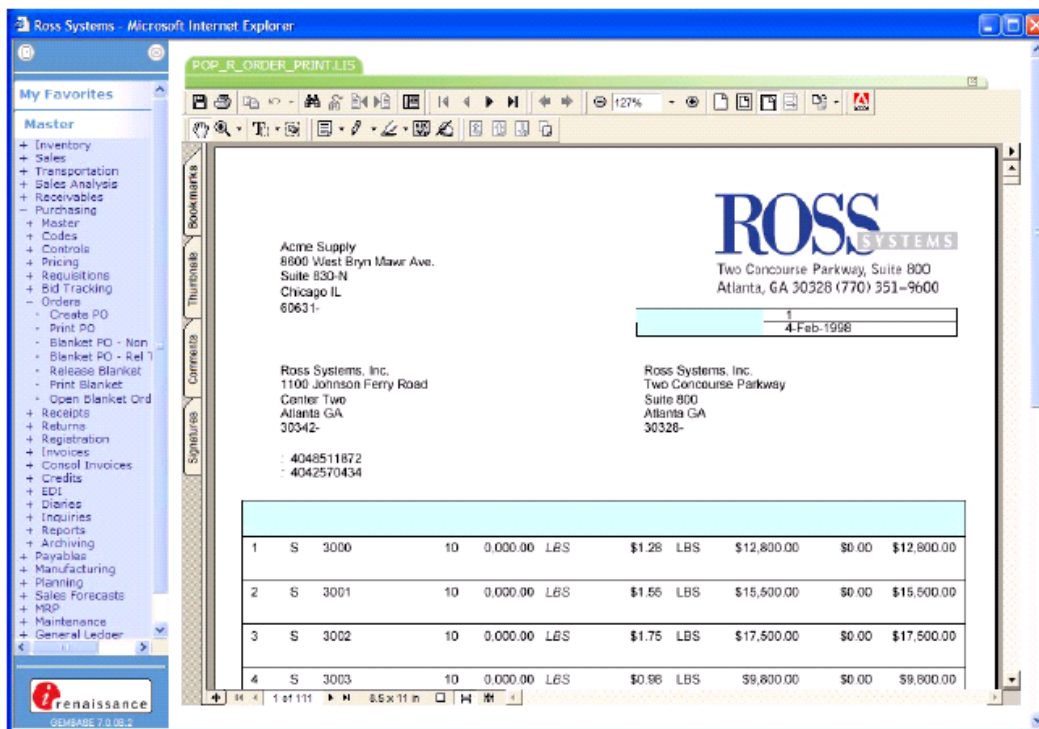
За счет графических возможностей пользовательского интерфейса iBrowser, iRenaissance ERP 5.9 обладает расширенной функциональностью по отслеживанию партий. Используя лишь один экран меню, можно выполнить отслеживание определенной партии, изучив не только данные по нижележащим источникам, но и верхнеуровневую информацию по назначению материала. Цепочки "откуда" и "где используется" могут быть развернуты по одному шагу за раз для поддержки детализированных запросов и тщательного изучения статуса и результатов по каждому шагу.

Кроме того, в отслеживание партий теперь включены погрузочные накладные и результаты тестов контроля качества, зарегистрированные при приемке товара. За счет использования этих добавлений, отслеживание партий теперь полностью автоматизирует ваши запросы, начиная от приемки и инспекции сырьевых материалов, и заканчивая отправкой заказчику.

Новая основанная на использовании веб генерация отчетов и форм

Определенные отчеты и формы документов iRenaissance ERP были значительно улучшены за счет использования iBrowser и применения веб-сервисов. За счет использования этих новых возможностей, создание и управление подобными формами упрощено - теперь это значительно проще для неопытных пользователей, кроме того, более гибким стал и дизайн форм. Для распечатки отчетов Ross предоставляет стандартное ПО - Crystal Reports, кроме того, может использоваться и другое ПО генерации отчетов, поддерживающее работу в веб, такое как Business Objects. В iRenaissance ERP 5.9 включена поддержка следующих форм:

- Счета-фактуры реализации
- Консолидированные счета-фактуры
- Заказы на поставку
- Чеки
- Кредитовые авизо реализации
- Транспортные накладные



Повышение удобства использования

Повышение удобства использования и дополнительные улучшения, введенные по просьбам пользователей в iRenaissance ERP 5.9, включают:

- Стандартная калькуляция себестоимости – новая функция и веб-сервис для обновления стандартной калькуляции себестоимости на будущий период. Сюда включена опция для перехода к этой стандартной калькуляции себестоимости и последующего автоматического разнесения переоценки запаса с аудитом.
- Новые транзакции для запаса
 - Многострочные складские перемещения - Возможность для переноса множественных продуктов между складами в рамках одной операции, в отличие от переноса позиции за позицией при одно- и двух-стадийном складском перемещении.
 - Складские перемещения и заказы на перемещение для контроля качества/карантина (QC/QR) - возможность передачи товаров между складами в то время, пока эти товары все еще находятся на контроле качества/в карантине, в отличие от перемещения товаров в количество, имеющееся в наличии.
- Детализация по иерархии для Главной Книги – расширение запросов детализации по Главной Книге на исходные документы в модулях "Управление запасами" (IC) и "Управление производством" (PM).
- Автоматическая активизация – после модификации заказчика, поставщика или ассоциированной записи адреса, iRenaissance автоматически активирует эти объекты.
- Управление обслуживанием
 - Требование на закупку поддерживает множественные строки незапасуемых закупок. Далее все незапасуемые материалы определенного наряда на работу модуля "Управление материалами" (MM) могут быть размещены в одиночной заявке, независимо от строки наряда на работу. По существу, данное расширение поддерживает доступ к множественным

нескладируемым материалами из множественных строк нарядов на работу через одиночное требование на закупку, до тех пор, пока все строки наряда на работу ассоциированы с одиночным заголовком наряда на работу.

- Дополнительная функциональность для копирования существующего наряда на работу в новый наряд на работу. Текущие выполняемые и закрытые наряды на работу можно копировать в новый наряд на работу. После завершения процесса копирования наряда на работу, уже имеющаяся в версии 5.7 функциональность позволит при необходимости модифицировать новый наряд на работу.
- Улучшения в пользовательской настройке меню – в инструментах Security Manager и iBrowser
- Доработка размещений транзакций AP/AR – этот переработанный дизайн транзакций размещения лучше поддерживает работу с множественными валютами, а также обеспечивает поддержку многих методов размещения, используемых нашими клиентами из разных стран мира
- Калькуляция себестоимости по методу "Sanbun" – важная функция для японских компаний и компаний, поддерживающих работу с заказчиками из разных стран мира. Таким образом предоставляется расширенная поддержка для данной принятой в Японии системы расчета себестоимости для периодического запаса.
- Эффекты сглаживания (rippledown) – расширенная поддержка для отслеживания изменений планирования по законченным изделиям через промежуточные компоненты, вплоть до сырьевых материалов

Повышение производительности системы

Повышение производительности системы в iRenaissance ERP 5.9 достигнуто за счет следующего:

- SQL Server – снижение числа блокировок данных и повышение общей производительности
- iBrowser – дальнейшие улучшения работы презентационного уровня для приложений

Улучшенная поддержка юридических требований

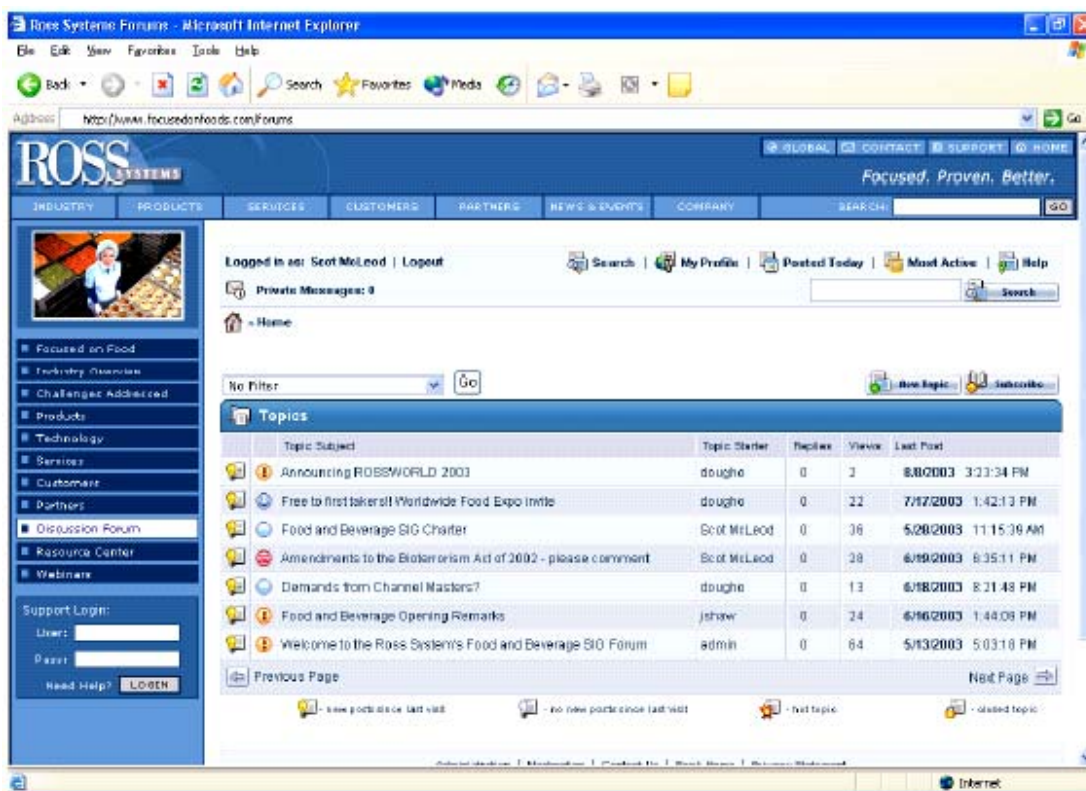
Улучшенная поддержка юридических требований в версии 5.9 включает:

- Поддержка в модуле "Основные средства" (Fixed Assets) изменений отчислений на амортизацию 9/11 и отчеты по непрерывности
- Соответствие требованиям AP1099 2003 г.

Учет пожеланий пользователей

Ross Systems активно поддерживает различные виды сотрудничества, учитывая пожелания и отзывы пользователей. Каждая отрасль промышленности имеет ассоциированную с ней группу специальных интересов (SIG), и все заказчики, работающие в данной отрасли, приглашаются к сотрудничеству. Промышленные группы SIG имеют соответствующие телеконференции, предназначенные для обсуждения проблем бизнеса и требований, стратегий и практик, специфичных для каждой отрасли. Группы работают в тесном контакте со своими руководителями, что позволяет наладить свободный обмен информацией и снизить частоту обсуждений дублирующихся вопросов среди членских организаций SIG, а также упорядочить обратную связь с компанией Ross Systems.

Коммуникация и совместное использование идей среди отраслевых участников SIG поддерживается с помощью телеконференций на веб-сайте компании Ross, например таких, как:

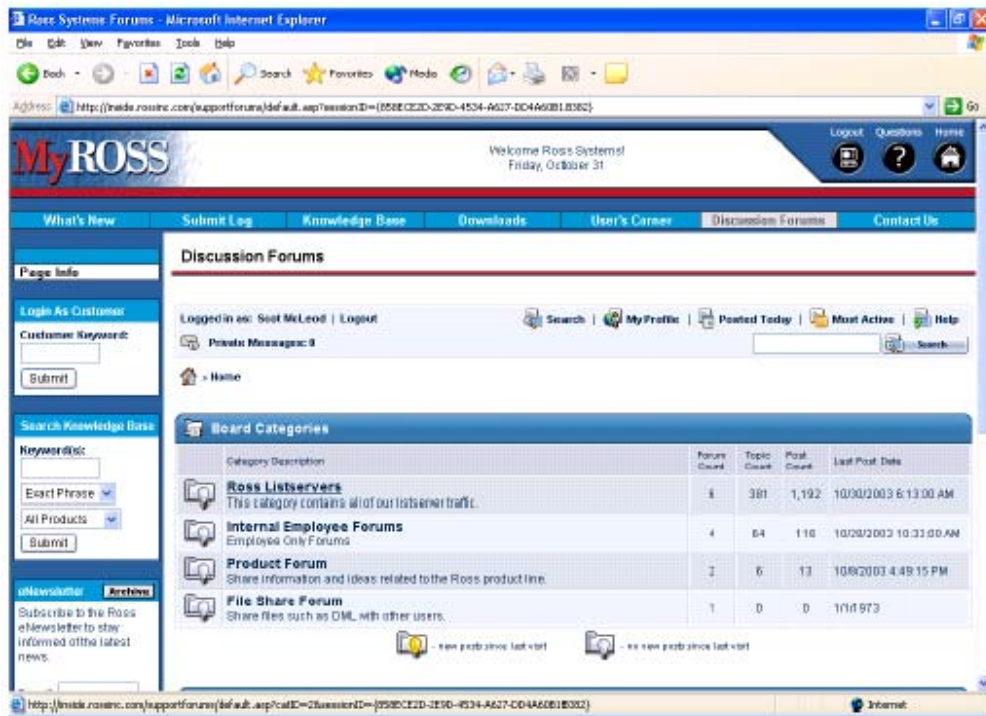


Телеконференция по проблемам пищевой промышленности и производства напитков

Участие в таких событиях, как ежегодно проводимая конференция Rossworld и весенняя конференция пользователей (Spring User Conference) также предоставляют прекрасные возможности по координации ваших пожеланий со стороны руководителей отраслевых групп и организации эффективного общения с компанией Ross. Как правило, весенняя конференция пользователей проводится для сбора пожеланий пользователей, а конференция Rossworld, проводимая осенью, используется для общения на тему планов выпуска будущих программных продуктов.

Используя ваше участие в отраслевых группах по интересам, онлайн-телеконференциях и ежегодных мероприятиях, мы стремимся организовать открытое, эффективное общение, в котором мы могли бы лучше понять ваши приоритетные требования и помочь вам в оптимизации ваших планов, предоставив вам опыт и знания, накопленные при работе над продуктами семейства iRenaissance.

В дополнение к отраслевым группам по интересам, Ross Systems поддерживает целый ряд дискуссионных телеконференций, предназначенных для организации обратной связи по специфичным для отрасли приложениям и технологиям. Доступ к этим телеконференциям можно получить с веб-сайта Ross Support (www.rossinc.com/support).



MyROSS Discussion Forums

Welcome Ross Systems!
Friday, October 31

What's New | Submit Log | Knowledge Base | Downloads | User's Corner | Discussion Forums | Contact Us

Page Info

Log in as: [Sost McLeod](#) | Logout

Customer Keyword:

Search Knowledge Base

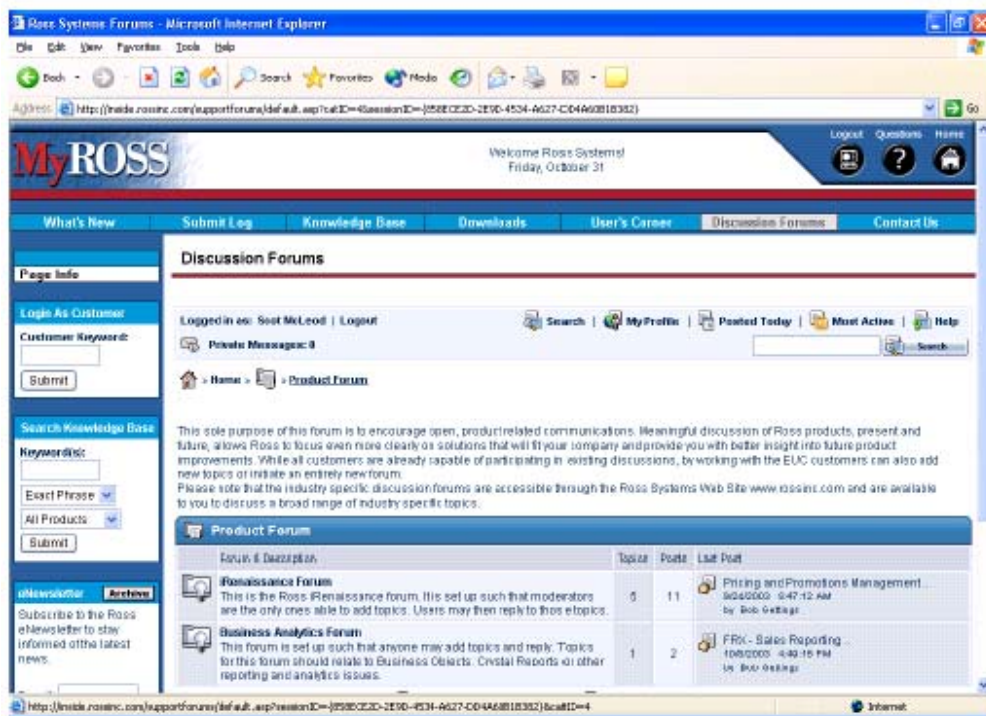
Keyword(s):

Exact Phrase All Products

Subscribe to the Ross eNews letter to stay informed of the latest news.

Board Categories

Category Description	Forum Count	Topic Count	Post Count	Last Post Date
Ross Listeners This category contains all of our listener traffic.	8	381	1,192	10/30/2003 6:13:00 AM
Internal Employee Forums Employee Only Forums	4	64	110	10/29/2003 10:33:00 AM
Product Forum Share information and ideas related to the Ross product line.	2	6	13	10/8/2003 4:49:15 PM
File Share Forum Share files such as OML with other users.	1	0	0	10/1/97



MyROSS Discussion Forums

Welcome Ross Systems!
Friday, October 31

What's New | Submit Log | Knowledge Base | Downloads | User's Corner | Discussion Forums | Contact Us

Page Info

Log in as: [Sost McLeod](#) | Logout

Customer Keyword:

Search Knowledge Base

Keyword(s):

Exact Phrase All Products

Subscribe to the Ross eNews letter to stay informed of the latest news.

Product Forum

This site purpose of this forum is to encourage open, product-related communications. Meaningful discussion of Ross products, present and future, allows Ross to focus even more clearly on solutions that will fit your company and provide you with better insight into future product improvements. While all customers are already capable of participating in existing discussions, by working with the EUC customers can also add new topics or initiate an entirely new forum. Please note that the industry specific discussion forums are accessible through the Ross Systems Web Site www.rossinc.com and are available to you to discuss a broad range of industry specific topics.

Forum & Description	Topic	Post	Last Post
Renaissance Forum This is the Ross iRenaissance forum. It is set up such that moderators are the only ones able to add topics. Users may then reply to those topics.	5	11	Pricing and Promotions Management 9/24/2002 9:47:12 AM by Bob Vothage
Business Analytics Forum This forum is set up such that anyone may add topics and reply. Topics for this forum should relate to Business Objects, Crystal Reports or other reporting and analytics issues.	1	2	FRX - Sales Reporting 10/8/2003 4:49:15 PM by Sost McLeod